

■ ネットビジネスマインドセット

1) 簡単=easy ではなく、簡単=simple

→ ネットビジネスというと、リスクがなく、誰でも簡単に初められて片手間でも稼げるビジネスだと思っている人が多いです。確かに、ある意味間違っていないです。だからといって「簡単=easy」ってわけではないのです。そう思って始めるからこそ、作業の多さに嫌気が差して、すぐに諦めてしまうのです。但し、最初は大変ですが、初めに頑張れば後は不労所得のように、楽になってくるのです。

2) 答えを学ぶのではなく答えの出し方を身につける

→ 人から何かを教わることはとても大切なことです。しかし、まずは「自分で考えること」を忘れてはいけません。何も考えずに誰かに言われた通りにネットビジネスを続けて、例えばうまくいったとしても、その人は何かの拍子につまずいたとき、それ以上前に進むことができなくなってしまいます。誰だって最初から完璧な知識が備わっているわけではありません。自分の頭で考えることを繰り返していくと、物事のコツや本質が見えてくるようになるのです。

3) やらないことを決める(最高の時間管理術)

→ 時間は平等に1日24時間ですが、同じ条件であるにもかかわらず、時間のある人とない人がいる。それはなぜか？それは、時間がない人はシンプルに考えてシンプルにやるべきことを淡々と取り組めていないからなのです。いろんなことに意識を向けすぎてしまうなど、多くの人はやるべきことを増やしすぎて、やるべきことがシンプルに出来ていません。大切なことは、いまやっていることでやらなくて良いことを考えてそれを排除すべきです。

4) コミュニティを作ること

→ 途中で辞めないためにも、楽しんで作業ができる取り組み方や環境を作ることです。多くの人はレバレッジがわかっているけど、実際に単調な作業が続くとだんだんと飽きてきたり、苦痛になってきたりします。

そうならないために、「仲間」を作ることです。横の繋がりを持つということで共通の話題があるので、参加すること自体が刺激的で楽しいですし、やっていることが正しいのかどうかを確認し合ったり、有益な情報の交換ができるのです。

5) 行動することが成功の鍵を握ります

→ まず行動してみることです。行動をして、壁にぶつかったら、その壁を乗り越えるために何をすればいいかを考えるのです。うまくいかなかったときほど考えることは大事になってきます。

そうやって考えるクセをつけていくと、新しい失敗やトラブルに直面したときにも対処できるようになっていきます。なぜ上手くいかないかを真剣に考えて、それでも解決できなかったときにアドバイスをもらおうと、なぜ上手くいかなかったかの理由もハッキリしていきます。

6) 5つのモチベーションコントロール

→ まずは、感情を高めるためにも、目指すゴールが分かるように、“夢を持つこと”が大切です。次に“希望”。夢があっても希望が見えなければ冷めてしまうので、準備にかけることなく行動して、希望をつなげていくことです。

そして“やるべき理由”。あなたがなぜ、どうしてやるのか。この理由が強ければ強いほど、やり続ける原動力となるのです。次に“危機感”。

これは、一番人間の本能に響いてくるのです。最後は、当たり前ですが、“人間関係”です。

7) 諦めはダメだが見極めは必要

→ どんなビジネスをやるにしろ、やり続けなければ結果は生まれませんので、諦めずにやる必要があります。しかし、見極めることは必要です。

ライバルが多いビジネスや、市場が飽和しているビジネスで、どれだけ頑張ったとしてもスズメの涙程度ぐらいしか結果を得ることが出来ません。

ネットビジネスの中でも、今、どのビジネスが、導入期もしくは成長期なのかを見極める必要があります。